

精购艇平台

一. 简介

“精购艇”平台是由精艇网提供技术支持和服务支持的游艇交易平台。该平台在中国游艇行业首次采用客户手机验证及支付订金咨询模式。精购艇平台可以很好的解决售艇企业长期反映的购艇客户质量参差不齐的问题。

手机验证及支付订金模式有效的提高了咨询客户的质量和精准度。售艇企业在精购艇平台可以看到购艇咨询客户支付的订金数额，从而判断客户购艇的诚意和有效性。手机验证方式能有效防止恶意的反复咨询，而支付订金模式则提高了客户的咨询成本，这两种方式的结合能一定程度上为售艇企业节约销售成本，避免浪费人力与时间。

另外，本平台首创的售后保障金模式对客户的售后服务起到很好的保障作用，可以让更多的客户愿意在精购艇平台上咨询买艇。售后保障金由售艇企业在达成交易后支付到精购艇平台，如果在售后保障期内售艇企业完全履行了售后服务承诺，那么精购艇平台将在售后保障期结束后全额返还售后保障金。整个咨询交易过程，精购艇平台不收任何佣金，以便为咨询客户及售艇企业双方节约大量的咨询和交易成本。

二. 合作优势

1. 客户精准度高

客户咨询购艇需要手机验证，同时启用了客户咨询订金的模式，大大提高了客户的精准度。

2. 节省销售及市场成本

精购艇有大量的购艇客户来源，售后企业可以不再为寻找客户及宣传游艇品牌而烦恼，您只需要一个销售助理，在平台上给咨询客户推荐游艇，即可达到向客户推销品牌及销售游艇的目的。

3. 方便操作管理

售艇企业通过注册并登录精购艇平台即可与客户沟通，简单又方便。

4. 免付佣金

精购艇承诺不收取任何佣金。

三. 客户咨询入口

精购艇平台正式上线后，精艇网绝大部分咨询客户与合作网站的咨询客户都将转到精购艇平台。

四. 售后保障金

精购艇平台承诺不向任何一方收取任何佣金，但售艇企业在使用精购艇平台达成交易后需向平台支付一定比例的售后保障金，售后保障金的目的是加大售后保障力度，吸引更多的客户在精购艇买艇，从而增大成交量。

售后保障金的期限是3年，如果在售后保障期内售艇企业按照约定履行售后服务，售后保障金将在保障期结束后全额返还给售艇企业。如果在保障期内售艇企业没有完全履行售后服务导致船东需要自费维修游艇，精购艇将启用售后保障金作为船东的维修费用。当然售艇企业在售后保障期结束后只能得到剩余的售后保障金了。

售后保障金的比例按照游艇协议成交价格的1%到5%缴纳，具体比例由企业在注册账户的时候自己选择。

五. 如何开通企业账户

第一步：登陆精购艇平台（www.jinggouting.com）注册企业账户；

第二步：线上提交企业相关证件，申请企业账户认证；

第三步：签订平台合作协议；

完成：企业账户成功开通

六. 如何使用平台

第一步：登录企业账户；

第二步：在游艇管理栏目中添加企业销售的游艇信息；

第三步：在客户咨询栏目中向客户推荐游艇；

第四步：给客户发消息（可省略）

第五步：等待客户回复

七. 详细操作说明

1. 注册企业会员

登录精购艇（www.jinggouting.com），点击右上角的注册，然后点击企业注册后出现下图。按照要求填写信息后，提交申请。

企业注册 若有精购艇账号请 [直接登录](#) [个人注册](#)

① 企业需认证后方可使用，请准备好带公章的营业执照副本或组织机构代码证副本复印件。

手机	<input type="text"/>		
确认码	<input type="text" value="输入收到的确认码"/>	短信获取确认码	语音获取确认码
密码	<input type="password"/>		
姓名	<input type="text"/>		
邮箱	<input type="text"/>		

[下一步](#) [无法收到确认码短信？](#)

2. 提交后如果信息无误，将会显示以下列表。

① 此处的企业名称和售后保障金比例在添加后是不能随意修改的，如果要修改必须书面通知精购艇，得到确认后才可以修改。所以填写的时候一定要认真。

- ② 销售专用联系电话最好是座机，但是手机也可以。
- ③ 企业 Logo 记得上传 500*500 的图片。
- ④ 填好所有资料后再次提交等待认证。

完善企业资料 ----- 请务必正确填写！

填写您所在的企业全称 *20个字以内

售后保障金缴存比例 * 游艇成交后交纳，该数据直接向客户展示，何为售后保障金？

请输入销售专用联系电话 *非常重要，用于向客户展示

* 请上传大小为500*500px的企业LOGO图片

请输入企业介绍

HTML **B** *I* U ABC \times^2 \times_2 A

段落格式 字体 字号

企业网址 请不要加“http://”头

通讯地址

标**“为必填项目

3. 企业账户在未认证之前是不能向客户推荐游艇的，也不能进行任何游艇的交易。提交企业资料后，为了能尽早向客户推荐游艇，售艇企业应该马上点击提交企业认证。

成功注册！

① 您的企业账户已成功注册，目前还未认证，在认证之前您暂不能向客户推荐游艇，请尽快提交相关证件认证。



4. 点击“提交企业认证”后会出现下图。

请按照要求填写并提交等待认证。等待认证的同时还有一件非常重要的事情，那就是点击“游艇管理”来添加游艇，如果不添加游艇，那就无法向客户推荐你的游艇。



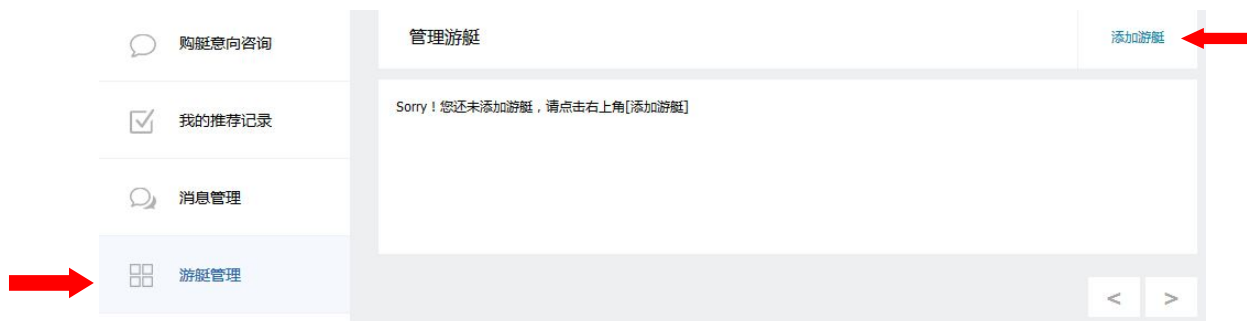
5. 认证成功后，精购艇会以发短信或打电话的形式通知售艇企业。

企业也可以点击企业资料，会显示已认证。



6. 继续聊如何用“游艇管理”来添加游艇。

点击游艇管理，然后点击右上角的添加游艇。切记游艇形象图的大小是 390*256，图片太小看不清楚，太大了无法成功上传。



7. 添加完游艇后，记得要补充配置，外观图和内饰图等详细信息哦。

在上传外观图和内饰图的时候要按照要求的大小添加图片。如果图片多的话，上传是需要时间的，请耐心等待。



8. 认证成功，并且也添加了游艇。

您就可以正式向咨询客户推荐游艇和报价了。点击购艇意向咨询，就会显示所有客户的购艇意向。如果您公司的游艇符合客户的购艇意向，您就可以点击“给客户推荐游艇”，能够推荐游艇的前提是您已经添加了游艇到你的企业里。如果没有添加任何游艇，那就没有产品可以推荐了。



9. 推荐游艇后，如果客户对你的游艇感兴趣会按照你注册的电话号码联系你。您可以与客户进行线下的一个沟通，邀请客户看艇，试航。

感谢您对精购艇平台的支持。如果有任何问题请随时拨打 0898-38282116 进行咨询。

祝商祺.